



Intern salgsassistent



Green Instruments A/S er en international miljøteknologisk virksomhed, der udvikler, fremstiller og sælger måleudstyr til gas og emissionsmåling.

Virksomhedens produkter afsættes primært på det internationale maritime marked, hvor de er global markedsleder inden for salg af gasmålingsudstyr. Deres produkter sælges også til land-baserede virksomheder inden for industri og energifremstilling.

Som en stærk global innovativ og miljøteknologisk virksomhed befinder Green Instruments sig derfor i en niche med et betydeligt vækstpotentiale.

Læs evt. mere på
www.greeninstruments.com

MatchMind A/S står for rekrutteringen og afholder de indledende samtaler.

Spørgsmål rettes til Niels Møller på tlf. 3021 4515.

Ansøgning og CV sendes til
nim@matchmind.dk

Personprofil

Green Instruments A/S har vækst og udvider salgsorganisationen og har derfor brug for en struktureret og serviceminded intern salgsassistent, der kan bidrage med at skabe relationer til både kunder, leverandører og kollegaer.

Du sætter kunden i fokus og besidder en god teknisk viden, som giver en tæt og seriøs dialog med kunderne.

Du har minimum 2 års erfaring fra en lignende stilling, taler, skriver og læser engelsk på højt niveau og er selvmotiverende.

Vi lægger stor vægt på, at

- Du har erfaring med ordrebehandling og salg af tekniske produkter
- Du har erfaring med kundeservice, gerne den maritime branche
- Du er selvstændig, smiler i telefonen og har et stort drive
- Du har erfaring med Navision
- Du har teknisk forståelse og evner at sætte dig ind i nye produkter

REGION: Nord

LØN: Efter kvalifikationer

KONTAKT: Niels Møller

Jobprofil

Som intern salgsassistent vil du blive bindeleddet mellem sælgere, produktion og kunderne.

Du vil indgå i et team af erfarne kollegaer, hvor der lægges vægt på høj kvalitet, og hvor man har fokus på, som hold, at nå de fælles mål.

Arbejdsopgaverne vil være:

- At yde support til sælgere, agenter og distributører i hele verden
- At udarbejde tilbud på standard produkter i tæt dialog med kunderne
- At varetage salg af reservedele
- At registrere ordrer i overensstemmelse med produktionen

Der tilbydes:

- En spændende stilling i en mindre global vækstvirksomhed med store ambitioner
- En lønpakke efter kvalifikationer, indeholdende pension og sundhedsforsikring
- Stor handlefrihed

STARTTIDSPUNKT: Efter aftale

SIDSTE ANSØGNINGSFRIST:
18. september

MatchMind er en landsdækkende vikar- og rekrutteringsvirksomhed, der tilbyder private/offentlige virksomheder vikarassistance, rekrutteringsløsninger og rådgivning i HR-spørgsmål.

Vi opererer indenfor et bredt felt af fag og brancher. Konstant kundefokus og proaktiv tilgang til opgaverne udgør MatchMinds strategiske platform. Det forpligter, stiller stærke krav og sikrer, at vores høje kvalitets- og serviceniveau fastholdes som et af de bedste i branchen.

